



Le partenaire de proximité pour vos projets
d'organisation et d'informatisation

2011

Présentation 2m Conseils Sàrl

2m Conseils Sàrl
Rue du Fuet 27
CH - 2710 Tavannes

Tél. +41 32 481 41 24
Fax +41 32 481 41 25

info@2mconseils.com
www.2mconseils.com



SOCIETE

Active sur tout le territoire suisse, 2m Conseils a été fondée en 2005 et est une société de services proposant des prestations spécialisées dans les domaines de l'organisation et des systèmes d'informations.

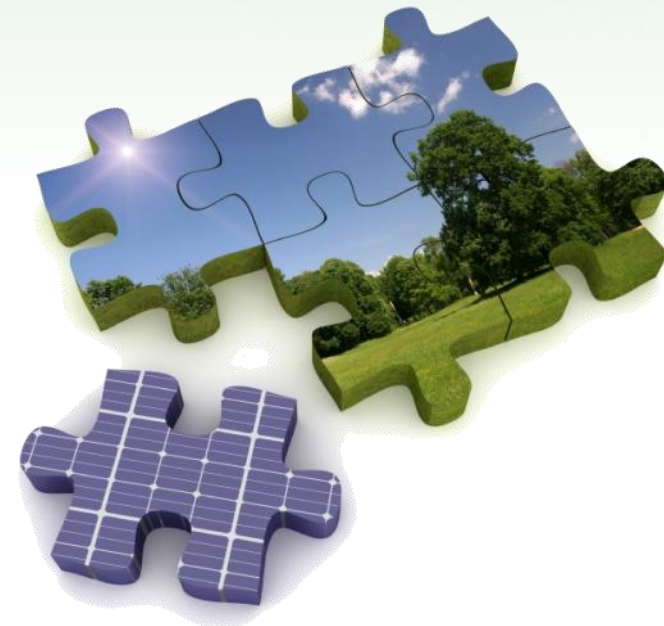
En sa qualité de partenaire de proximité, 2m Conseils, basée à Tavannes dans le Jura bernois, offre à ses clients une palette étendue de services allant du conseil spécifique à la conduite de projets, ainsi qu'une expertise dans le domaine de la formation.

Son expérience acquise en management de projets et en assistance à maître d'ouvrage, confirme un accompagnement professionnel et une méthodologie de travail optimale pour garantir les objectifs fixés par sa clientèle.

En sa qualité de partenaire, 2m Conseils respecte une totale intégrité et une discrétion absolue dans l'exécution des missions qui lui sont confiées.

Notre philosophie

- ◆ Une relation client bâtie sur la confiance
- ◆ Une totale implication et un fort engagement auprès du client
- ◆ Une réelle action orientée client et résultats
- ◆ Une vision résolument tournée vers le client
- ◆ Une équipe de spécialistes hautement qualifiés
- ◆ Un respect de la déontologie de l'entreprise
- ◆ Une discrétion et une confidentialité sans faille





NOS PRESTATIONS

Depuis plusieurs années, nous concentrons nos activités sous forme de prestations spécialisées, notamment dans le secteur bancaire, l'industrie horlogère et la distribution.

En sa qualité de partenaire de proximité, 2m Conseils offre à ses clients, conseils spécifiques et compétences dans la conduite de projets d'informatisation ou d'organisation, ainsi qu'une expertise dans le domaine de la formation.

Cette approche multilatérale permet un accompagnement efficace et total du client sur toute la durée des mandats confiés et offre ainsi la garantie de l'atteinte des objectifs fixés.

Nos atouts

- ◆ Une écoute attentive du client
- ◆ Une compréhension rapide des besoins
- ◆ Des propositions de solutions simples, efficaces et pratiques
- ◆ Une vision globale des besoins du client
- ◆ Des prestations soignées et de qualité





LE CONSEIL

Le succès de tout projet repose principalement sur une étape de compréhension des besoins métiers du client et d'une analyse pointue de la situation actuelle.

Pour cela, 2m Conseils accompagne ses clients dans leurs réflexions en leur apportant sa vision d'ensemble et ses larges connaissances métiers.

Nous faisons également partager et bénéficier nos clients de la vaste expérience acquise lors de différents autres mandats.

Nous assurons une collaboration axée sur l'écoute active ainsi qu'une constante disponibilité, afin de garantir un excellent démarrage dans l'atteinte des objectifs et dans la définition de projets stratégiques.

Notre démarche

- ◆ Réflexion et analyse des besoins clients
- ◆ Définition des objectifs
- ◆ Phase de pré-étude, concepts, principes, etc
- ◆ Etude faisabilité, évaluation des coûts et des risques
- ◆ Analyse des fonctionnalités, des processus, de l'organisation
- ◆ Brainstorming et conceptualisation
- ◆ Rédaction de cahier des charges





LA CONDUITE DE PROJETS

Sachant concilier les objectifs des missions qui lui sont confiées tant d'un point de vue financier, qualitatif, technique, humain que délais, 2m Conseils propose à ses clients la prise en charge de la conduite de ses différents projets stratégiques.

Maîtrisant les fondements du management de projet, 2m Conseils œuvre pour le client à l'atteinte de ses objectifs en optant pour une approche pragmatique et méthodique.

Dans un environnement le plus souvent complexe, nous motivons et conduisons les équipes de projets aux résultats attendus par la distribution d'objectifs précis, par une planification des tâches claire et par une communication active.

Afin d'amener à bon port les projets qui nous sont confiés, nous effectuons un suivi régulier et fournissons à nos clients un état d'avancement précis et périodique.

Notre pratique

- ◆ Définition et respect des objectifs à atteindre
- ◆ Planification des délais, coûts et ressources
- ◆ Contrôle et suivi de l'avancement étape par étape
- ◆ Contrôle des coûts et budgets, rapport de projets
- ◆ Communication permanente à l'ensemble des intervenants
- ◆ Documentation de projet claire et précise
- ◆ Gestion des risques
- ◆ Plan et scénarii de tests



LA FORMATION

La réussite d'un projet passe également par l'acceptation de celui-ci par les utilisateurs finaux. Il est donc primordial que ceux-ci soient impliqués suffisamment tôt dans le processus de changement.

Pour cela, il est indispensable d'établir à l'avance avec les responsables métiers, un diagnostic précis visant à déterminer les besoins en formation et de les qualifier en termes d'objectifs.

Celui-ci permettra d'établir avec précision un plan de formation personnalisé et continu, adapté à chacun des collaborateurs.

Il servira également à la définition des différents contenus des supports de cours et à la mise en place de l'organisation des formations finales des utilisateurs.

Notre apport

- ◆ Création de cours « présentiels »
- ◆ Conception de supports de cours (format numérique imprimable)
- ◆ Création de modules de formation interactifs (e-learning)
- ◆ Quiz, tutoriels, simulations pratiques
- ◆ Animations, scénarii métiers

